



Gebietsverkaufsleiter PLZ 8er, 9er Gebiet (Bayern) (m/w/d), in Vollzeit

In dieser Funktion finden Sie neue Kundenpotenziale (LEH, Fachhandel, Gastronomie und Hotellerie), bauen bestehende aus und festigen unsere Marktposition. Als gewinnende Persönlichkeit mit Sinn für emotionale Produkte sichern Sie stabile und langfristige Kunden-beziehungen.

Ihre Aufgaben:

- Gewinnung von Neukunden und Betreuung der Bestandskunden mit dem Ziel, das eigene Vertriebsgebiet systematisch weiterzuentwickeln (Umsatzverantwortung)
- Führung der Preis- und Angebotsverhandlungen inkl. Übernahme der Nachverfolgung
- Umsetzung und Weiterentwicklung der Vertriebsstrategien des Geschäftsbereichs
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung inkl. Ermittlung von Potenzialen
- Erstellung von Auswertungen, Reportings und Analysen
- Mitwirkung bei Konzeption und Durchführung von Sonderprojekten (u.a. POS Aktionen)

Ihr Profil:

- Kaufmännische Ausbildung, Studium (z.B. BWL/VWL) oder eine vergleichbare Ausbildung
- Einschlägige Berufserfahrung bei einem FMCG-Produzenten / -Händler (Alkoholika)
- Fundierte Kenntnisse aus dem LEH, Fachhandel sowie der Hotellerie und Gastronomie
- Hohes Verhandlungsgeschick und die Fähigkeit, für Produkte und Konzepte zu begeistern
- Zielorientierter und selbstständiger Arbeitsstil sowie Teamfähigkeit und Integrität
- Sichere Umgang mit MS Office und CRM-Systemen
- Sichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten:

- Strukturierte und praxisnahe Einarbeitung
- Flexible Arbeitszeiten und attraktive Vergütung
- Sicheren Arbeitsplatz in einem stetig wachsenden Umfeld
- Freundliche Kollegen und ein tolles Arbeitsklima
- Sicheren Arbeitsplatz in einem stetig wachsenden Umfeld
- Wasser, Tee & Kaffee und weitere Mitarbeiter Benefits

Bei entsprechendem Engagement bieten wir einen langfristigen, sicheren und vielseitigen Arbeitsplatz mit gutem Betriebsklima. Wenn Sie in einem gesunden Unternehmen in eine gute Zukunft gehen wollen, dann senden Sie uns bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an:

Birgit Oligschläger (E-Mail: bewerbung@stecher-krahn.de)

Stecher & Krahn Weinimport-Weinhandelsgesellschaft GmbH + Co. KG
Max-Planck-Straße 1 · D-53501 Graftschafft-Gelsdorf
Tel.: 02225 918 49-0 · Fax 02225 918 49-99